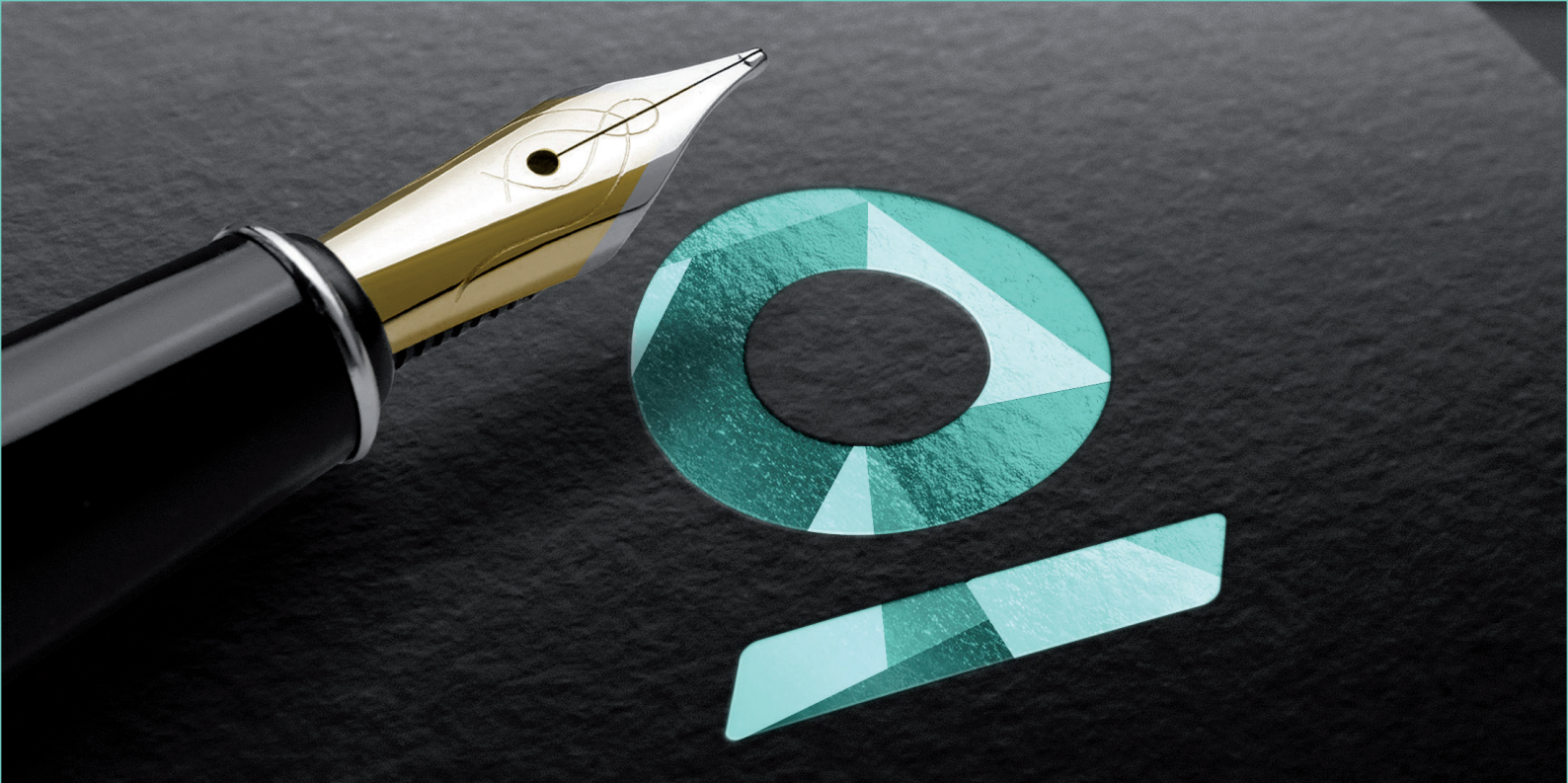




GELEBTE TRADITION – MODERNSTE DRUCKVERFAHREN

Als traditionsreiches Familienunternehmen in der 5. Generation und mit über 130 Jahren Erfahrung im Bereich Sicherheitsdruck garantiert die Haubold + Sperling GmbH Ihren Kunden höchste Sicherheits- und Qualitätsstandards. Haubold druckt und konfektioniert Eintrittskarten, Thermotickets, Fahrscheine, Gutscheine, nummerierte Billets, Sicherheitsetiketten sowie alle weiteren staatlichen Dokumente wie beispielsweise Schecks, Sicherheitsdokumente, Steuerbanderolen und Visa-Sticker. Hologramme, Sicherheitspapiere und Sicherheitsfarben schützen unsere Produkte vor Manipulation und Fälschung.

Im Zuge fortschreitender Automatisierung entwickelte Haubold im Jahr 2022 innovative Konzepte zur datenschutzkonformen Aktenvernichtung und Digitalisierung.

WIR SUCHEN ZUM NÄCHSTMÖGLICHEN ZEITPUNKT EINEN

AREA SALES MANAGER / AUSSENDIENSTMITARBEITER NORD (M/W/D)

ZUR BETREUUNG UNSERER BESTANDSKUNDEN DER VERTRIEBSGEBIETE NIEDERSACHSEN, SCHLESWIG-HOLSTEIN, HAMBURG, BREMEN.

IHRE AUFGABEN:

- Bestehende Kunden werden von Ihnen betreut und die Zusammenarbeit intensiviert
- Sie gewinnen erfolgreich Neukunden und bauen langfristige Geschäftsbeziehungen auf
- Sie beraten die Kunden in allen technischen Fragen rund um unsere Produkte
- Gemeinsam mit unseren Kunden entwickeln Sie neue Produkte und Lösungen
- Eine Reisetätigkeit ist für Ihren Erfolg unerlässlich
- Ihnen obliegt außerdem das Berichtswesen an die Vertriebsleitung und die aktive Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst

IHR PROFIL:

- Sie verfügen über ein technisches Verständnis gepaart mit Erfahrung im Vertrieb, bevorzugt in der Druckbranche
- Ihr Auftreten ist freundlich und gewinnend, Ihre Kommunikation klar und verbindlich
- Ihr Wohnort liegt im näheren Umfeld der Vertriebsgebiete
- Sie sind eine erfolgsorientierte Persönlichkeit mit hoher Eigenmotivation und Ihre Arbeitsweise ist selbständig, gut organisiert und strukturiert

WIR BIETEN IHNEN:

- flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege
- attraktives Vertriebsgebiet mit Bestandskunden
- eine fundierte Einarbeitungsphase und Unterstützung im Tagesgeschäft
- Basisgehalt und erfolgsabhängige Vergütung sowie einen Firmenwagen

Reizt es Sie, die weitere Entwicklung eines interessanten, mittelständischen Familienunternehmens mitzugestalten? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung mit frühestmöglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellungen bitte per E-Mail an c.abhau@haubold.com (Christin Abhau, Leitung Vertrieb DACH).